

## Consultant en instrumentation (ventes et support technique)

Vous avez soif de l'aventure ? Venez rejoindre GKM pour participer au dynamisme de l'équipe, côtoyer des grands projets, vous amuser avec des technologies de pointe et rencontrer une grande diversité de professionnels et de défis!

GKM Consultants est une compagnie québécoise experte dans les projets d'instrumentation géotechnique et structurale, ainsi que dans le contrôle et suivi des vibrations et du bruit. Nous fournissons des solutions adaptées et novatrices quant au choix d'instruments et disposons de toutes les ressources nécessaires afin de mener à bien les différentes phases de construction et d'opérations de tous projets de surveillance. Nous œuvrons dans le monde entier sur des projets appartenant à des secteurs variés comme les mines, le génie civil, l'énergie et l'environnement.

Nous sommes à la recherche d'une personne dynamique pour le poste d'un consultant en instrumentation géotechnique et structural. Relevant du président, le candidat sera responsable de la commercialisation et la vente de produits et services de l'entreprise. Sa fonction est principalement commerciale avec un rôle de conseiller technique. Le consultant en instrumentation est quelqu'un pour qui les relations avec la clientèle et l'atteinte des objectifs (revenu et profitabilité) de l'entreprise sont primordiales.

Il s'agit d'un poste à plein temps basé à Ste-Julie, Québec, à pourvoir le plus tôt possible. Le consultant(e) en instrumentation relèvera de la direction des ventes et support technique et il aura comme principales responsabilités :

### Rôle et Responsabilités :

- Analyser les besoins techniques en instrumentation et les clauses particulières pour les appels d'offre et effectuer l'estimation des coûts.
- Rédiger les propositions techniques, incluant les prix de vente.
- Élaborer et présenter des solutions de télésurveillance.
- Gérer les dossiers clients, de la demande/proposition à la facturation (cycle complet incluant les achats).
- Organiser de façon structurée les relances et les suivis, incluant les confirmations de commande fournisseurs et clients et les livraisons.
- Compléter et tenir à jour les registres de l'entreprise, incluant les opportunités, les soumissions, les commandes et les informations clients.
- Contribuer à l'analyse des opportunités et aux développements avec l'équipe de vente.
- Assister aux expositions et conférences techniques pour l'entreprise.

### Les candidat(e)s devront répondre aux exigences suivantes :

- Études complétées en génie civil, géologique, géophysique ou minier.
- **2 années d'expériences** pertinentes dans le secteur d'activité du génie civil, génie géologique, génie minier (atout).
- Avoir des connaissances spécifiques du domaine de l'instrumentation.
- Avoir des connaissances générales sur les marchés et les applications.
- Savoir rédiger des documents structurés, comportant des informations de nature plus ou moins complexes et variées.
- Savoir évaluer les besoins, conseiller et assister la clientèle.
- Reconnu pour vos habiletés de négociateur et conclure des ententes.
- Grandes aptitudes en planification, organisation de votre travail et respect des échéanciers.
- Reconnu pour votre minutie, rigueur et discipline dans votre travail.
- Excellente communication, grand sens des relations interpersonnelles et diplomatie.
- Excellent travail d'équipe et maîtrise de soi (stress, anxiété, pression, colère, etc.).
- Maîtrise du français et de l'anglais, tant à l'écrit qu'à l'oral.
- Passeport et permis de conduire valides.

Les candidat(e)s qualifié(e)s et motivé(e)s peuvent soumettre leur curriculum vitae à [jobs@gkmconsultants.com](mailto:jobs@gkmconsultants.com).  
Pour plus d'information sur notre entreprise, veuillez consulter le site [www.gkmconsultants.com](http://www.gkmconsultants.com).