

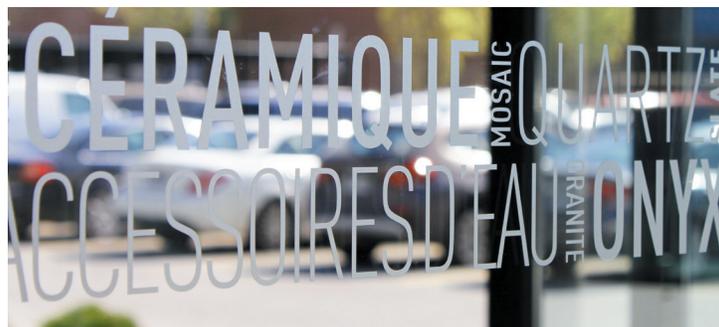
Ciot est un des plus importants importateurs et détaillants de marbre, d'ardoise, d'onyx, de carreaux de céramique et d'accessoires d'eau à l'intérieur des territoires desservis. La société possède des espaces de vente à Montréal, Brossard, Québec, Toronto, Détroit, ainsi qu'un bureau d'affaires à New York.

Ciot offre un milieu de travail stimulant, des conditions avantageuses et un environnement propice à votre développement professionnel. Si vous désirez un poste où l'initiative est valorisée et où votre ambition n'a pas de limite, votre défi sera de miser sur vos capacités à progresser dans un environnement très stimulant!

Le conseiller aux ventes pour l'espace vente de Ciot Surplus situé à Laval assurera la vente de nos produits auprès d'une clientèle principalement composée du grand public, mais aussi de professionnels, tels que cuisinistes, designers et architectes.

RÔLE ET RESPONSABILITÉS

- Promouvoir et vendre les produits et les services de l'entreprise en respectant les standards de vente ;
- Établir un climat de confiance entre le client et le représentant lors du processus de vente ;
- Connaître et présenter aux clients les produits, les services et les promotions en cours ;
- Analyser les tendances et faire une bonne recommandation aux clients ;
- Faire les suivis après-vente auprès des clients ;
- Effectuer toutes autres tâches connexes.



PROFIL ET COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Diplôme d'études collégiales dans une discipline liée au poste ou expérience de travail équivalente ;
- Minimum de 3 à 5 ans d'expérience en ventes au détail ;
- Bilinguisme (français/anglais, parlé et écrit) ;
- Dynamisme et intérêt marqué pour le design et la rénovation ;
- Attitude orientée sur l'atteinte de résultats ;
- Bonne écoute et habileté à proposer des solutions adaptées aux besoins spécifiques des clients ;
- Forte orientation vers la satisfaction du client ;
- Sens de l'organisation, des priorités et de la gestion de projets ;
- Connaissances de la suite Microsoft Office.

CE QUE NOUS OFFRONS

- Poste permanent à temps plein ;
- Salaire concurrentiel ;
- Nombreux avantages sociaux ;
- Environnement professionnel des plus stimulants ;
- Formation et coaching en continu.

* Succursale ouverte du lundi au dimanche (7 jours)

Si vous êtes intéressé à relever ce défi, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae à l'adresse courriel suivante : cv@ciot.com ou via la section Carrières de notre site web au www.ciot.com

