# Représentant des ventes bilingue sur la route (débutant)

## **DESCRIPTION DU POSTE:**

L'équipe croissante de Reynolds et Reynolds est à la recherche d'une personne motivée et consciencieuse pour le poste de représentant des ventes sur la route débutant. Ce poste a comme fonction première de vous préparer à gérer votre propre territoire de vente au sein de notre équipe de solutions d'affaires et de marketing. Reynolds offre plus de 5 000 différents types de solutions promotionnelles, de produits de marque et de produits imprimés au marché de concessionnaires automobiles.

Une fois votre période de formation terminée, vous devrez déménager sur un territoire de vente ouvert et commencer à établir et développer des relations avec les clients existants et de nouveaux clients. Si vous souhaitez un cheminement de carrière motivant et gratifiant dans le domaine des ventes sur le terrain avec des possibilités de déplacements, de formation, d'un potentiel de revenu sans limites et d'évolution professionnelle, c'est l'emploi idéal pour vous!

### **FORMATION:**

En tant que travailleur à l'entraînement, vous participerez à notre formation de haut niveau qui comprend de la formation sur le terrain sur votre territoire de vente ainsi que des ateliers en classe. Ces ateliers porteront sur les produits, les processus, les compétences en vente et les opérations des concessionnaires automobiles. Lors de la formation sur le terrain, vous assisterez votre mentor dans tous les aspects du cycle de vente à travers divers comptes et territoires.

### **EXIGENCES:**

- Baccalauréat, diplôme collégial ou expérience équivalente
- Parfaitement bilingue en français et en anglais
- Permis de conduire canadien valide
- Être autorisé à voyager aux États-Unis pour recevoir la formation
- Être capable d'initiative et avoir un bon sens de l'organisation du temps
- Être capable d'établir et de maintenir des relations de travail solides
- Être prêt à déménager une fois la formation terminée

**COMMENT POSTULER:** Veuillez envoyer votre curriculum vitæ à <u>careers\_canada@reyrey.com</u> ou visitez notre site Web au <u>www.reyrey.ca/fr/careers</u> pour plus d'informations.

# **AVANTAGES SOCIAUX:**

Notre objectif est de fournir à nos employés un environnement favorisant l'équilibre entre la vie professionnelle et la vie familiale. Notre programme complet d'avantages sociaux comprend :

- Assurance médicale, dentaire, soins de la vue et assurance vie
- Régime de retraite (contribution de l'entreprise : 50 %, jusqu'à 3 %)
- Voiture de fonction dont l'utilisation personnelle est autorisée
- Travail à distance à l'aide d'un iPhone. SurfacePro et autre équipement de bureau fourni par l'entreprise
- Enrichissement professionnel et formations
- Promotion interne
- Primes de recommandation

### À PROPOS DE NOTRE ENTREPRISE :

Établie depuis 1866, Reynolds et Reynolds offre le Système de gestion de vente au détail; une gamme complète de produits et de services pour les concessionnaires automobiles. Les solutions de Reynolds et Reynolds sont conçues pour satisfaire aux exigences de tous les départements du concessionnaire. Alors que le siège social se trouve à Dayton en Ohio, Reynolds et Reynolds possède des bureaux à travers le monde et emploie plus de 4 300 associés. Nous proposons une multitude de possibilités : des projets stimulants, un esprit d'équipe remarquable, un apprentissage continu et une croissance professionnelle.

Reynolds et Reynolds encourage un mode de vie équilibré en offrant un environnement de travail sans fumée. Reynolds et Reynolds s'engage à accepter les candidatures provenant des personnes de tous âges, peu importe leur niveau d'expérience. Reynolds et Reynolds incite les candidats avec un handicap à poser leur candidature. Pes adaptations sont offertes à la demande des candidats qui prennent part au processus d'embauche.













