

À PROPOS DE CAMBRIDGE

Nous sommes l'un des principaux fournisseurs de solutions de gestion des risques de change et de paiements internationaux. En tant que partenaire de confiance depuis plus de 25 ans, nous fournissons des solutions innovantes conçues pour répondre aux besoins commerciaux uniques de nos clients. Nos capacités primées et nos technologies de pointe simplifient la façon dont nos clients se connectent aux marchés mondiaux, leur permettant de se concentrer sur les opportunités de demain plutôt que sur les transactions d'aujourd'hui. En tant que l'un des plus grands fournisseurs de devises étrangères indépendants au monde, nous sommes flexibles et réactifs où que vous soyez, avec des bureaux en Amérique du Nord, en Europe et en Australie qui traitent plus de 50 milliards de dollars par an. Pour en savoir plus sur la façon dont nous pouvons créer le pont entre votre vision et le reste du monde, rendez-vous à www.cambridgefx.com.

| | |
|-------------|-------------------------------------|
| Poste | Associé, Développement des affaires |
| Département | Ventes |

DESCRIPTION DU POSTE

Cambridge Global Payments est à la recherche d'un(e) *Associé(e) Développement des affaires* motivé(e) pour rejoindre leur équipe de vente florissante et se concentrer sur la création de nouvelles activités sur le marché Fintech. C'est une opportunité passionnante dans un environnement de vente où vous serez exposé au monde convoité et compétitif de la finance. Le candidat retenu offrira ses connaissances, son expérience, sa confiance et sa crédibilité auprès des prospects dans le domaine des ventes de paiements internationaux. Un salaire de base concurrentiel est offert en plus de commissions et primes basées sur la performance. Cambridge Global Payments offre une formation complète et de nombreuses opportunités de croissance et de promotion dans l'entreprise, en plus d'une formation et un développement continu.

PRINCIPALES TÂCHES ET RESPONSABILITÉS

- Atteindre les objectifs mensuels en identifiant, et en vendant les services ainsi que la valeur ajoutée que Cambridge peut apporter à ses clients corporatifs.
- Convaincre les prospects de passer un premier rendez-vous avec un directeur de comptes / cambiste expérimenté de Cambridge.
- Fixer un rendez-vous avec un prospect pour mener une discussion téléphonique ou une réunion face à face avec un directeur de compte de Cambridge.
- Mener des démonstrations de la plateforme en ligne de Cambridge aux prospects et faire

Your bridge to the world.

United States • Canada • Europe • Australia

- valoir la robustesse du système.
- Continuellement faire des suivis avec les prospects qui ne sont pas prêts à devenir client chez Cambridge en effectuant des appels périodiques, en envoyant des mises à jour et des documents de marketing aux moments opportuns.
- Faire régulièrement des mises à jour dans Salesforce
- Identifier et créer des nouveaux leads
- Créer une impression positive de Cambridge auprès des prospects en agissant professionnellement et en assurant un suivi rapide et précis.

ÉDUCATION ET EXPÉRIENCE

- Diplôme collégial ou universitaire en administration, finance, marketing ou l'équivalent.
- Nous encourageons les nouveaux diplômés à appliquer sur le poste.
- 1-2 ans d'expérience en vente interne ou externe est un atout.
- La connaissance des marchés financiers est un atout, de même que la compréhension du processus de paiement des entreprises (une formation sera donnée)
- Compétences de base dans la suite Microsoft Office
- Expérience avec système CRM (Salesforce.com)
- Habileté de se vendre durant le processus d'entrevue

CAPACITÉS ET ATTRIBUTS

- Compétences exceptionnelles en communication interpersonnelle, verbale et écrite
- Sens du professionnalisme très développé
- Tenace, résilient et positif
- Crédibilité et confiance pour discuter avec les décideurs et cadres supérieurs des grandes sociétés
- Désir de réussir
- Capacité à livrer des résultats dans les délais requis
- Capacité à travailler dans un environnement où vous serez évalué vis-à-vis vos performances
- Capacité de travailler de façon autonome ainsi qu'en d'équipe.

COMMENT APPLIQUER

Applique ici : eastroff@cambridgefx.com

Cambridge donnera une chance égale à tous les candidats qui répondront aux critères énumérés ici-haut. S'il vous plaît nous informer dans votre e-mail si vous avez besoin d'un hébergement afin de participer pleinement à notre processus de recrutement.

Your bridge to the world.

United States • Canada • Europe • Australia

