

Industrielle Alliance

Fondée en 1892, iA Groupe financier offre une gamme complète de produits d'assurance vie et maladie, d'épargne et de retraite (REER, CELI, etc.), de fonds distincts et de fonds communs de placement, de valeurs mobilières, d'assurance auto et habitation, de prêts hypothécaires et de prêts autos, ainsi que d'autres produits et services financiers.

Notre société inscrite en bourse se classe parmi les plus grandes compagnies d'assurance au Canada; elle administre et gère plus de 112,9 milliards de dollars.

Grâce à notre politique de placement prudente, notre saine gestion des capitaux et notre solide culture de gestion des risques, iA Groupe financier jouit d'une flexibilité et d'une solidité financière qui lui permet de croître et de résister aux chocs économiques qui pourraient survenir.

À titre de conseiller en sécurité financière, vous pourrez :

- Diriger votre propre entreprise et déterminer votre niveau de rémunération
- Travailler au sein de l'un de nos nombreux centres financiers situés partout au pays
- Sélectionner votre ou vos marchés
- Définir qui sont vos clients potentiels et établir des relations avec eux
- Comprendre les objectifs financiers de vos clients
- Vous servir de nos processus pour élaborer des plans de sécurité financière qui aideront les clients à atteindre leurs objectifs
- Fournir aux clients un soutien continu et des conseils à chaque étape de leur vie
- Participer à des programmes de perfectionnement professionnel qui vous permettront de demeurer au sommet de votre art

Idéalement, vous avez :

- Un esprit d'entrepreneuriat
- Des antécédents reconnus dans un environnement de vente (souhaités, mais non nécessaires)
- D'excellentes aptitudes pour l'établissement de relations interpersonnelles
- La capacité de travailler à la fois de façon indépendante et dans un contexte d'équipe
- Une apparence et un comportement professionnels

Nous prenons votre réussite à cœur

L'Industrielle Alliance est déterminée à offrir des occasions de perfectionnement professionnel et d'encadrement ainsi que des produits concurrentiels et du soutien personnalisé en matière de marketing afin de vous aider à bâtir une entreprise vous permettant de réaliser vos objectifs de carrière. En plus de cultiver vos talents et votre réussite, nous offrons aussi:

Reconnaissance et récompenses – Nous reconnaissons le rendement exceptionnel de plusieurs façons. Nos programmes, nos campagnes, nos promotions et nos réunions de perfectionnement ont été conçus pour souligner et récompenser vos succès.

Perfectionnement professionnel continu – Nous offrons plusieurs programmes de perfectionnement professionnel passionnants au cours desquels vous pourrez apprendre de spécialistes qui sont des chefs de file de l'industrie.

Rémunération concurrentielle – Notre programme de rémunération à commission vise à vous récompenser pour l'établissement de votre clientèle. Il comprend des commissions accordées à l'avance, des bonis de productivité, des options en matière d'avantages sociaux, un REER avec cotisations de la Compagnie et un plan d'achat d'actions.

Formation complète – Nous investissons de manière substantielle dans votre réussite en vous offrant une formation approfondie, notamment la formation pour l'inscription à titre de représentant en investissement et pour l'obtention du permis de vente d'assurance-vie.

Programmes, processus et outils éprouvés – Nous mettons à votre disposition une vaste gamme de ressources, d'outils et de processus pour vous aider à travailler avec vos clients et gérer votre entreprise.

Soutien continu au fil de l'évolution de votre entreprise – Nous savons que bâtir une entreprise prend du temps, alors nous vous versons une allocation de formation durant votre période de formation initiale, alors que vous faites croître votre entreprise.

Produits fiables – Nous vous donnons un accès exclusif aux produits d'assurance et de placement de l'Industrielle Alliance, ainsi qu'à des produits d'autres sociétés réputées de services financiers. – Nous mettons à votre disposition la technologie dont vous avez besoin pour exploiter votre entreprise, notamment des logiciels spécialisés et un centre d'assistance ouvert tous les jours.