

Conseiller en vente et service à la clientèle

Nous valorisons la diversité et avons à cœur de créer un milieu de travail inclusif qui nous inspire tous à donner le meilleur de nous-mêmes. Joignez-vous à notre équipe et faites une différence!

Aucune expérience en assurance, pas de problème on s'occupe de votre formation!

Lieu de travail : Au cœur du centre-ville de Montréal au 2020, Robert-Bourassa

Statut de l'emploi : Permanent à temps plein 35 heures/ semaine

Date de l'entrée en poste : 20 avril 2021

Horaire de travail: Du lundi au vendredi entre 12h00 à 20h00 avec une prime de soir à l'ajout;

OU Du lundi au mercredi de 9h00 à 19h00 avec une prime de soir à l'ajout et le samedi de 9h00 à 16h00.

**Le candidat doit être disponible pour effectuer les 2 types d'horaire.*

Votre rôle:

En tant qu'**Agent en assurance de dommages**, vous jouerez un rôle clé à offrir la meilleure protection possible pour les biens les plus précieux de nos clients en les conseillant à faire des choix éclairés et en répondant à leurs questions sur les produits d'assurance automobile et habitation. Plus spécifiquement :

- Vous aurez à analyser le besoin du client, promouvoir les produits et les services et proposer des choix et des solutions novatrices.
- Vous serez le guide privilégié pour l'ensemble des solutions d'assurances automobile et habitation de nos clients.
- Nous vous formerons afin d'utiliser une approche orientée vers le client et utiliser les outils et les applications disponibles.
- Vous contribuerez au développement et au soutien des nouvelles initiatives en travaillant en étroite collaboration avec le réseau de courtage.

Formation



- Votre **formation rémunérée, temps plein**, vous permettra de découvrir concrètement le domaine de l'assurance et la culture Intact;
- Vous serez rémunéré, encadré et soutenu au cours de votre préparation aux examens afin d'obtenir votre permis d'agent en assurance de dommage.

Voici ce que nous recherchons chez nos futurs agents aux ventes :

- Afin d'obtenir votre permis en assurance de dommages, vous devez obligatoirement avoir:
 - Obtenu votre **Diplôme d'Études Collégiales ou AEC en assurance** (Exception possible si vous détenez un **DES ET cumulez trois ans d'expériences à temps plein** sur le marché du travail.);
- Considérant notre clientèle anglophone et francophone, **le bilinguisme est requis pour ce rôle;**
- Votre amour pour conseiller la clientèle n'est un secret pour personne et vous recherchez un bel endroit pour vous développer dans le domaine stimulant qu'est la vente;
- Jongler entre différents systèmes informatiques simultanément pour faire votre travail ne vous fait pas peur;
- Vous êtes un vrai joueur d'équipe, reconnu pour votre dynamisme.

Ce que nous vous offrons :

- Travailler dans un environnement de travail dynamique où les gens se soucient les uns des autres et où une ambiance énergique est au rendez-vous.
- Un bassin d'opportunités et des défis d'envergure.
- Contribuer au développement de votre carrière. Nous souhaitons vous faire progresser.
- Une formation payée en assurance de dommages des particuliers. Nous nous occupons de tous les frais.
- Un permis en assurance de dommages. Celui-ci vous ouvrira les portes sur un nombre incroyable d'opportunités d'avancement autant au sein de notre entreprise que sur le marché de l'emploi.

Voici quelques-uns des avantages qui amènent les gens à travailler chez nous :



- Un milieu de travail inspirant et maintes fois primé qui soutient ses employés et reconnaît l'excellent travail accompli.
- Des projets stimulants et ambitieux et des occasions de perfectionnement qui vous aideront à développer vos compétences et à faire progresser votre carrière.
- La flexibilité de choisir où et comment vous travaillez.
- Un régime complet d'avantages financiers qui reconnaît vos succès.
- Une vaste gamme d'avantages sociaux flexibles.
- Un régime d'achat d'actions des employés parmi les meilleurs de l'industrie, avec une cotisation de contrepartie correspondant à 50 % des actions nettes achetées.
- Un code vestimentaire souple qui vous encourage à être vous-même.
- Un compte de dépenses mieux-être prévoyant un montant annuel de base de 350 \$ pour favoriser un mode de vie actif.

Votre carrière commence ici. Postulez dès aujourd'hui via notre site carrière : <https://careers.intact.ca/ca/fr/job/IFCOUS15013/Conseiller-en-vente-et-service-%C3%A0-la-client%C3%A8le>

