

REPRÉSENTANT(E) EXTERNE – MEP (mécanique, électricité, plomberie)

Notre dynamique entreprise de distribution d'équipement d'arpentage est à la recherche d'un candidat passionné comme Représentant(e) externe, pour promouvoir ABTECH et les produits de sa gamme construction auprès de ces nouveaux marchés (pour ABTECH) pour le territoire du Québec.

Responsabilités

- Rechercher, identifier et cibler les clients potentiels (élaboration la liste de clients potentiels);
- Participer à la stratégie marketing à utiliser pour rejoindre la clientèle ciblée;
- Participer à élaboration de l'approche à utiliser pour prospecter/démarcher les clients;
- Contacter et visiter les clients actuels et futurs, analyser leurs besoins, faire la promotion des produits et services offerts par l'entreprise et recommander les produits appropriés;
- Procéder à des démonstrations techniques de nos instruments et à des formations pour les clients;
- Fournir du service après-vente et maintenir de solides relations avec les clients;
- Traiter efficacement les demandes des clients et effectuer les suivis administratifs requis;
- Effectuer le support technique nécessaire (téléphonique / sur le terrain) à la clientèle;
- Participer activement aux activités de développement et de maintien des affaires (salons de vente, occasions de réseautage, etc.).



Avantages et citations de nos employés

- Salaire compétitif avec programme de commissions;
- Véhicule et cellulaire fournis et programme d'avantages sociaux;
- *« L'esprit d'équipe est exceptionnel. Je ne me suis jamais senti délaissé, même me trouvant à plus de 750km de la succursale la plus proche de la mienne. »*
- *« Environnement de travail où l'on me fait confiance »*
- *« Droit de donner mon opinion et qu'elle soit considérée »*
- *« Pouvoir d'assumer des responsabilités et de sentir que je déploie mes compétences »*
- *« L'équipe de gestionnaires est dynamique et a le souci de faire briller l'employé en s'assurant qu'il est à sa place et fait ce qu'il aime. »*



Qualifications

- Expérience en vente ou en représentation et formation pertinente en vente/marketing ou dans le domaine de la construction;
- Capacité reconnue en DÉVELOPPEMENT de nouvelle clientèle;
- Aptitudes marquées en relations interpersonnelles et en communication;
- Excellent sens de l'organisation, de l'analyse d'adaptation et de la résolution de problèmes;
- Capacité démontrée de travailler en équipe, disponibilité, curiosité et intérêt à apprendre; créativité, autonomie et leadership;
- Détention d'un permis de conduire valide et flexibilité pour les horaires et les déplacements fréquents;
- Anglais intermédiaire requis.

Comment postuler?

Faites parvenir votre CV à Vicky Bérard, Responsable RH, au vberard@abtech.cc

Visitez notre site : <https://www.abtech.cc/>

